BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques (CCST) – F/H

Mis à jour le 2 juin 2026

Conditions d'entrée et prérequis

- Futurs apprentis de 15 à 29 ans révolus (dérogations sous certaines conditions)
- Pas de condition d'âge pour les personnes reconnues en situation de handicap (RQTH), sportifs de haut niveau, ou ayant un projet de reprise d'entreprise nécessitant l'obtention d'un diplôme
- Etre titulaire d'un diplôme de niveau 4

Niveau d'entrée

Niveau 4 - BAC

Niveau de sortie

Niveau 5 - BAC +2

Public visé

Futurs apprentis de 15 à 29 ans révolus (dérogations possibles)

Rythme

Alternance

Durée en centre

24 mois

Validation

- **BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques**
  Diplôme de niveau 5 délivré par le Ministère de l'Education nationale
  RNCP41757

L'inscription à la formation se fait pour la totalité du référentiel. En cas de validation partielle, les blocs de compétences validés sont acquis.

Modalités d'évaluation

- Epreuves ponctuelles et contrôles en cours de formation

Vous avez entre 15 et 29 ans révolus ? Vous souhaitez préparer un diplôme tout en travaillant ?

Objectifs professionnels

Le titulaire du **BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques** conseille et vend des solutions techniques, commerciales et financières (produits et services associés) correspondant aux besoins de ses clients. Il prospecte pour développer sa clientèle ou portefeuille d'affaires sur un territoire ou un secteur d'activité.

Principales missions :

- Concevoir et commercialiser des solutions technico-commerciales
- Manager l'équipe commerciale
- Rendre compte de l'activité commerciale
- Développer la clientèle et la relation client
- Mettre en œuvre de l'expertise technico-commerciale

Le titulaire du BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques **exerce son activité dans une entreprise industrielle, chez un prestataire de services ou dans une entreprise commerciale**. Il peut travailler dans les domaines suivants : produits d'aménagement et de finition, matériel électrique, fournitures et équipement pour les solutions énergétiques, matériel d'emballage, textiles techniques.

Contenu

- **Blocs de compétences**
  RNCP35801BC01 – Concevoir et négocier des solutions technico-commerciales
  RNCP35801BC02 – Manager l'activité technico-commerciale
  RNCP35801BC03 – Développer la clientèle et la relation client
  RNCP35801BC04 – Mettre en œuvre l'expertise technico-commerciale

Modalités pédagogiques

- Formation en Alternance
- Formation théorique et pratique (plateau technique ou équipement spécifique)
- La formation pratique en entreprise est assurée par le maitre d'apprentissage

Profil des intervenants

- Enseignants formateurs du CFA académique

Les plus

Taux de réussite 2025 : 100%

Possibilité d'aménagement du parcours

Oui

BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques (CCST) – F/H

(CCF)

Modalités de suivi

Entrée-sortie permanente

Oui

Codes réglementaires

- Code RNCP : RNCP41757
- Code diplôme : 32031216
- Formacode : 34581
- Code NSF : 200
- Code ROME : D1407

Délais et modalités d'accès

- Pré-inscription en ligne : https://cfa-ac-alsace.ymag.cloud/index.php/preinscription
- La date de début en entreprise ne peut être postérieure de plus de 3 mois au début d'exécution du contrat. La date de début au CFA ne peut être postérieure de plus de 3 mois au début d'exécution du contrat. (Article L6222-12 du code du travail).

Financements possibles

Formation 100% prise en charge par l'OPCO (aucun frais à la charge de l'apprenti)

Poursuite de parcours

Entrée dans la vie active :

- Technico-commercial
- Vendeur-négociateur
- Commercial itinérant
- Attaché commercial
- Chef des ventes
- Chargé de clientèle
- Responsable d'achats
- Responsable Grand Compte

Poursuites d'études :

- Possibilité de préparer un diplôme, titre ou certification de niveau 6 (BAC +3)

Référent handicap

Toutes nos formations sont accessibles à la candidature de personnes en situation de handicap. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation. Contact : missionhandicap@cfa-academique.fr

Réseau

- CFA ACADEMIQUE
- 2 rue Adolphe Seyboth
  67000 STRASBOURG
- info@cfa-academique.fr
- 03 88 14 10 10
- www.cfa-academique.fr
- SIRET : 18671553800044