





# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale (MCV PCVOC) – F/H

Mis à jour le 3 septembre 2025

# Conditions d'entrée et prérequis

 Être âgé de 15 à 29 ans révolus (des dérogations sont possibles, vous pouvez nous contacter)

#### Niveau de sortie

Niveau 4 - BAC

#### Public visé

Futurs apprentis de 15 à 29 ans révolus

# **Rythme**

Alternance

### Durée en centre

36 mois

#### **Validation**

 BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente Diplômedeniveau4délivré par le Ministère de l'Educationnationaleetde la Jeunesse RNCP38399

### Modalités d'évaluation

 Epreuves ponctuelles et contrôles en cours de formation (CCF)

# Possibilité de validation par blocs de compétences

Non

# Entrée et sortie permanente

Oui

# Codes réglementaires

• CodeRNCPhttps://www.fr

Vous avez entre 15 et 29 ans révolus ? Vous souhaitez préparer un diplôme tout en travaillant ?

# **Objectifs professionnels**

Le titulaire du BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente, Option B est un employé commercial. Il intervient dans tout type d'unité commerciale : sédentaire ou non, alimentaire ou non-alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre service ou en vente assistée.

#### Ses principales missions sont :

- Mettre en place de l'offre produit
- · Approvisionner / effectuer le réassort
- Implanter des produits dans l'espace de vente
- Gérer le linéaire, l'espace de vente et prévenir des risques
- Préparer la vente : qualification de la clientèle, détermination des besoins de la clientèle, préparation des produits, des supports et des outils d'aide à la vente, exploitation de documentations, comparaison des offres de la concurrence
- Réaliser l'entretien de vente : de l'accueil jusqu'à la réalisation de la vente et la proposition de vente additionnelle et/ou de services associés, la mise en œuvre des techniques de fidélisation, la rédaction des documents destinés au client (fiche de garantie, carte de fidélité), l'encaissement et la prise de congé
- Suivre la vente : commandes, mise à jour des informations du fichier clients, relevé des informations relatives aux ventes personnelles effectuées

#### Contenu

Enseignement général
 Mathématiques
 Langues vivantes 1 et 2
 Français
 Histoire-Géographie
 Enseignement moral et civique
 Arts appliqués
 Cultures artistiques

#### Enseignement professionnel

Action de promotion Vente en unité commerciale Economie-Droit Prévention – Santé – Environnement

### Modalités pédagogiques

- Formation en alternance
- Formation théorique et pratique (plateau technique ou équipement spécifique)
- La formation pratique en entreprise est assurée par le maitre d'apprentissage

#### **Profil des intervenants**

· Enseignants formateurs du CFA académique







# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale (MCV PCVOC) – F/H

ancecompetences.fr/recher che/rncp/38399/

• Formacode: 34566, 34584

• Code NSF: 312

 Code ROME: D1507, D1214, D1301, D1503, D1504, D1509

# Les plus

Taux de réussite 2025 : 100 %

## Possibilité d'aménagement du parcours

Oui

#### Délais et modalités d'accès

 Pré-inscription en <u>ligne</u> : https://cfa-acalsace.ymag.cloud/index.php/preinscription

## **Financements possibles**

 Formation 100% prise en charge par l'OPCO (aucun frais à la charge de l'apprenti)

# Poursuite de parcours

#### Entrée dans la vie active :

- Adjoint / Adjointe au chef de rayon produits non alimentaires
- Vendeur spécialisé
- Employé de commerce
- Conseiller commercial auprès d'une clientèle de particuliers
- Conseiller de vente

#### Poursuite d'études :

 Possibilités de préparer un BTS ou autres titres et certifications de niveau 5

# Référent handicap

Toutes nos formations sont accessibles à la candidature de personneS en situation de handicap. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

#### Réseau

- CFA ACADEMIQUE
- 2 rue Adolphe Seyboth 67000 STRASBOURG
- cfa@ac-strasbourg.fr
- 03 88 14 10 10
- · www.cfa-academique.fr
- SIRET: 18671553800044