

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGECE)

Mis à jour le 24 mars 2023

Conditions d'entrée et prérequis

Être âgé de 15 à 29 ans révolus
(des dérogations sont possibles,
vous pouvez nous contacter)

Niveau de sortie

Niveau 4 - BAC

Public visé

Futurs apprentis de 15 à 29 ans
révolus

Rythme

Alternance

Durée en centre

36 mois

Validation

- BAC PRO des Métiers du
Commerce et de la Vente
Diplôme de niveau 4 délivré
par l'Education Nationale

Modalités d'évaluation

Epreuves ponctuelles et contrôles
continus en cours de formation
(CCF)

Possibilité de validation par blocs de compétences

Non

Entrée et sortie permanente

Oui

Codes réglementaires

- Formacode : 345
- Code NSF : 312
- Code ROME : D1507,
D1214, D1301, D1503,

Vous avez entre 15 et 29 ans révolus ? Vous souhaitez préparer un diplôme
tout en travaillant ?

Objectifs professionnels

Le titulaire du **BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente, Option A
Animation et gestion de l'espace commercial** s'inscrit dans une
démarche commerciale active.

Ses **principales missions** sont :

- Accueillir, conseiller et vendre produits et services associés
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la
relation client
- Participer activement à l'animation et à la gestion d'une unité
commerciale
- Répondre aux exigences liées à une concurrence exacerbée des
entreprises pour conquérir une clientèle de plus en plus versatile, aux
attentes plus exigeantes d'une clientèle mieux informée et plus
réactive, et à des approches plurielles de produits et de services
favorisées par la diversité des media et des technologies utilisées par
les enseignes et par les consommateurs

Contenu

- **Enseignement général :**
Mathématiques
Langues vivantes 1 et 2
Français
Histoire-Géographie
Enseignement moral et civique
Arts appliqués et cultures artistiques
- **Enseignement professionnel :**
Conseiller et Vendre
Fidéliser la clientèle et développer la relation client
Animer et gérer l'espace commercial
Économie-Droit
Prévention – Santé – Environnement

Modalités pédagogiques

- Formation en Alternance
- Formation théorique et pratique (plateau technique ou équipement
spécifique)
- La formation pratique en entreprise est assurée par le maître
d'apprentissage

Profil des intervenants

Enseignants formateurs du CFA académique

Les plus

Taux de réussite : **74 %**

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGECE)

D1504, D1509

Possibilité d'aménagement du parcours

Oui

Délais et modalités d'accès

Pré-inscription en ligne : <https://cfa-ac-alsace.ymag.cloud/index.php/preinscription>

Financements possibles

Formation 100% prise en charge par l'OPCO (aucun frais à la charge de l'apprenti)

Poursuite de parcours

Entrée dans la vie active :

- Adjoint / Adjointe au chef de rayon produits non alimentaires
- Vendeur spécialisé
- Employé de commerce

Poursuite d'études :

- Possibilités de préparer un BTS ou autre titres et certifications de niveau 5

Référent handicap

Toutes nos formations sont accessibles à la candidature de personnes en situation de handicap. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- CFA ACADEMIQUE
- 2 rue Adolphe Seyboth
- 67000 STRASBOURG
- cfa@ac-strasbourg.fr
- 03 88 14 10 10
- www.cfa-academique.fr
- SIRET : 18671553800044