

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGECE) – F/H

Mis à jour le 1 juillet 2024

Conditions d'entrée et prérequis

Être âgé de 15 à 29 ans révolus
(des dérogations sont possibles,
vous pouvez nous contacter)

Niveau de sortie

Niveau 4 - BAC

Public visé

Futurs apprentis de 15 à 29 ans
révolus

Rythme

Alternance

Durée en centre

36 mois

Validation

- **BACPROdesMétiersdu
Commerce et de la Vente**
Diplôme de niveau 4 délivré
par l'Éducation Nationale
[RNCP38399](#)

Modalités d'évaluation

Epreuves ponctuelles et contrôles
continus en cours de formation
(CCF)

Possibilité de validation par blocs de compétences

Non

Entrée et sortie permanente

Oui

Codes réglementaires

- Code RNCP : RNCP38399
- Formacode : 34566, 34584
- Code NSF : 312

Vous avez entre 15 et 29 ans révolus ? Vous souhaitez préparer un diplôme
tout en travaillant ?

Objectifs professionnels

Le titulaire du **BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente, Option A
Animation et gestion de l'espace commercial** s'inscrit dans une
démarche commerciale active.

Ses **principales missions** sont :

- Accueillir, conseiller et vendre produits et services associés
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la
relation client
- Participer activement à l'animation et à la gestion d'une unité
commerciale
- Répondre aux exigences liées à une concurrence exacerbée des
entreprises pour conquérir une clientèle de plus en plus versatile, aux
attentes plus exigeantes d'une clientèle mieux informée et plus
réactive, et à des approches plurielles de produits et de services
favorisées par la diversité des media et des technologies utilisées par
les enseignes et par les consommateurs

Contenu

- **Enseignement général :**
Mathématiques
Langues vivantes 1 et 2
Français
Histoire-Géographie
Enseignement moral et civique
Arts appliqués et cultures artistiques
- **Enseignement professionnel :**
Conseiller et Vendre
Fidéliser la clientèle et développer la relation client
Animer et gérer l'espace commercial
Économie-Droit
Prévention – Santé – Environnement

Modalités pédagogiques

- Formation en Alternance
- Formation théorique et pratique (plateau technique ou équipement
spécifique)
- La formation pratique en entreprise est assurée par le maître
d'apprentissage

Profil des intervenants

Enseignants formateurs du CFA académique

Les plus

Taux de réussite : **74 %**

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A : animer et gérer l'espace commercial (MCV AGECE) – F/H

- Code ROME : D1507, D1214, D1301, D1503, D1504, D1509

Possibilité d'aménagement du parcours

Oui

Délais et modalités d'accès

Pré-inscription en ligne : <https://cfa-ac-alsace.ymag.cloud/index.php/preinscription>

Financements possibles

Formation 100% prise en charge par l'OPCO (aucun frais à la charge de l'apprenti)

Poursuite de parcours

Entrée dans la vie active :

- Adjoint / Adjointe au chef de rayon produits non alimentaires
- Vendeur spécialisé
- Employé de commerce

Poursuite d'études :

- Possibilités de préparer un BTS ou autre titres et certifications de niveau 5

Référent handicap

Toutes nos formations sont accessibles à la candidature de personnes en situation de handicap. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- CFA ACADEMIQUE
- 2 rue Adolphe Seyboth
- 67000 STRASBOURG
- cfa@ac-strasbourg.fr
- 03 88 14 10 10
- www.cfa-academie.fr
- SIRET : 18671553800044